

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty Cổ phần Vật tư Hậu Giang (**HAMACO**) được thành lập từ năm 1976 đến nay **HAMACO** không ngừng phát triển về mọi mặt. **HAMACO** hiện phân phối các ngành hàng chính như: vật liệu xây dựng (thép, xi măng, cát, đá, gạch, sơn,...), gas (gas đốt, bếp gas, phụ tùng ngành gas), dầu nhờn, xăng, dầu, hàng tiêu dùng (Unilever, Gấu đỏ, Marvella...), sản xuất bê tông tươi.

HAMACO tự hào là một trong những doanh nghiệp đứng đầu trong lĩnh vực phân phối tại ĐBSCL. Ngoài việc phân phối mạnh với mạng lưới nhiều Cửa hàng tại TP.Cần Thơ và các Chi nhánh tại Bạc Liêu, Hậu Giang, Sóc Trăng, TP. HCM, Phú Quốc **HAMACO** còn có hơn 300 đại lý vật liệu xây dựng, gần 200 đại lý gas, bếp gas và trên 200 đại lý dầu nhờn tại các tỉnh ĐBSCL, TP. HCM và các tỉnh lân cận.

Nhằm chuẩn bị nhân sự cho việc phát triển kinh doanh, Công ty chúng tôi cần tuyển dụng nhân sự ở vị trí sau:

Vị trí tuyển dụng	Địa điểm làm việc	Số lượng tuyển	Mô tả công việc	Yêu cầu	Quyền lợi
Nhân viên kinh doanh Ngành VLXD, Nhớt	Vĩnh Long, Trà Vinh, Bến Tre, Hậu Giang	10	<ul style="list-style-type: none">- Tìm kiếm, thuyết phục, chào bán các sản phẩm của công ty.- Liên hệ, tiếp xúc khách hàng theo lịch trình.- Lập kế hoạch báo cáo xử lý đơn hàng, theo dõi bán hàng và theo dõi công nợ.- Hỗ trợ, chăm sóc hệ thống các cửa hàng đã thiết lập được.	<ul style="list-style-type: none">- Có kinh nghiệm ít nhất 1 năm trở lên ở vị trí Nhân viên kinh doanh.- Tốt nghiệp Đại học khối ngành kinh tế, ưu tiên ngành Quản trị kinh doanh, Quản trị Marketing.- Kỹ năng giao tiếp, thúc đẩy kinh doanh.- Ưu tiên ứng viên có hộ	<ul style="list-style-type: none">- Lương, thưởng cạnh tranh.- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động.- Hưởng đầy đủ chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo

			- Lương từ 7.000.000 –10.000.000 VNĐ.	khẩu tại địa phương ứng tuyển.	quy định của Công ty và luật lao động.
Nhân viên bán hàng Ngành Tiêu Dùng	Cần Thơ, Thốt Nốt, An Giang	5	- Phát triển khách hàng mới - Xem xét hàng trưng bày tại cửa hàng. - Quản lý công nợ khách hàng. - Làm báo cáo bán hàng. - Bán hàng trực tiếp đến cửa hàng. (Chi tiết sẽ trao đổi trực tiếp khi phỏng vấn).	- Nam, tuổi từ 22. - Tốt Nghiệp THPT trở lên.	THƯỞNG LỄ – TẾT – LƯƠNG THÁNG 13 HÀNG NĂM. - Thường xuyên được đào tạo kỹ năng mềm và kiến thức chuyên môn. - Môi trường năng động, thân thiện, nhiều cơ hội thăng tiến cao.
Nhân viên bán hàng ngành Sơn	Cần Thơ, Hậu Giang, An Giang	5	- Phát triển thị trường, tìm kiếm khách hàng mới, chăm sóc khách hàng cũ. - Theo dõi doanh số bán hàng và thu hồi công nợ của khách hàng. - Lương từ 7.000.000 – 10.000.000 VNĐ.	- Có kinh nghiệm ít nhất 1 năm trở lên ở vị trí Nhân viên kinh doanh. - Tốt nghiệp Đại học khối ngành kinh tế, ưu tiên ngành Quản trị kinh doanh, Quản trị Marketing.	

				<p>- Kỹ năng giao tiếp, thúc đẩy kinh doanh.</p> <p>- Vị trí làm việc tại An Giang, Hậu Giang: <i>Ưu tiên ứng viên có hộ khẩu tại địa phương ứng tuyển.</i></p>	
--	--	--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

- **Thời hạn nhận hồ sơ:** từ ngày **08/5/2019**.

- **Thời gian phỏng vấn:** hàng tuần

- **Nộp hồ sơ tại:**

- **Công ty CP Vật Tư Hậu Giang**

- Số 184 Trần Hưng Đạo, Quận Ninh Kiều, TP Cần Thơ.

Hoặc mail về địa chỉ: tuyendung@hamaco.vn (tiêu đề ghi rõ vị trí ứng tuyển).

- Điện thoại liên hệ: 02923.832.176 (Ms Hiền).